

Die Vorteile von Sachkostenoptimierung richtig nutzen

Pressemitteilung von: [Trust & Competence](#)



Informierten beim Branchentag Draht über Sachkostenoptimierung: Dieter Baumgarte und Dr. Georg Schulz von Trust & Competence

(openPR) - Trust & Competence mit Vortrag und eigenem Stand auf dem 2. Branchentag Draht

Hagen - Bereits zum zweiten Mal beteiligte sich Trust & Competence am Branchentag Draht. In Iserlohn kamen rund 70 Teilnehmer - Unternehmer und Entscheider der Drahtindustrie - zusammen, um in zwölf Workshops branchenspezifische Themen und Trends zu besprechen.

Der T&C-Partner Dieter Baumgarte (Management Service Dieter Baumgarte) erläuterte im Rahmen seines Vortrags „Sparpotenziale erkennen - GuV verbessern - Rating optimieren“ die Vorteile der Sachkostenoptimierung. Am Stand von Trust & Competence stellten sich anschließend gemeinsam mit Dieter Baumgarte die T&C-Partner Adi Dattler, Dr. Georg Schulz und Thomas Lübke den Fragen der einzelnen Unternehmensvertreter und erörterten das Thema. Bereits im Vorfeld hatten einzelne größere Unternehmen besonderes Interesse an der Sachkostenoptimierung von

Trust & Competence signalisiert; insbesondere im Hinblick auf die aktuelle Wirtschaftssituation.

Der Märkische Kreis gilt als Drahthochburg. Die wichtigsten deutschen Drahtunternehmen sind hier angesiedelt. Der Veranstalter des Branchentages Draht, die MV Marketing Vertrieb Unternehmensberatung, Iserlohn, initiiert gleichzeitig den Arbeitskreis „Netzwerk Draht“. Die nächsten Arbeitskreis-Sitzungen sollen besonders relevante Themen vertiefen. Dazu gehören der Vertrieb (zum Beispiel mit einem gemeinsamen Messestand) und die Sachkostenoptimierung (beispielsweise per Einkaufsbündelung).

Der dritte Branchentag ist für 2010 bereits vorgemerkt, weitere Mitglieder sind herzlich willkommen.

Trust & Competence
Die Kostenmanager. Experten für Erfolg
Reinhard B. Großmann
Am Steiger 1
07318 Saalfeld
presse@diekostenmanager.de
Telefon (03671) 998609-0
Telefax (03671) 998609-11

Seit zehn Jahren sind die Kostenmanager von Trust & Competence am Markt aktiv. In dieser Zeit haben sie über 3.000 Optimierungen in Unternehmen und Verwaltungen deutschlandweit vorgenommen. Die Summe der Projektvolumina beläuft sich mittlerweile auf über 650 Millionen Euro. Das Besondere: Bei ihrer Arbeit nehmen die Berater allein Sach- und Dienstleistungskosten ins Visier. Die Ergebnisse können sich sehen lassen: Bis zu 30 Prozent Einsparung sind - je nach Kostenart - keine Seltenheit. Das Honorar errechnet sich dabei anteilig aus der Höhe der realisierbaren Einsparung. Das bedeutet, ein Kunde profitiert von Anbeginn eines Projektes an; das Honorar trägt sich praktisch von allein. Lässt sich keine Einsparung realisieren, arbeitet ein Unternehmen also schon bei optimaler Kostenstruktur, dann entstehen auch keine Kosten.